

WIR SUCHEN SIE

Die Straßen und Umwelt mit modernen und praxisnahen Ideen sicherer gestalten und wirksamen Artenschutz an Verkehrswegen zu betreiben – mit diesem Leitgedanken bringen wir unsere Arbeit auf den Punkt.

Ob für

- die Verkehrssicherheit auf Straßen und Bauwerken zu jeder Jahreszeit
- den wirkungsvollen Schutz der Amphibien an Straßen und Schiene
- kompetenter Lärmschutz im Innen- und Außenbereich

Seit über 70 Jahren finden unsere Kunden bewährte Produkte, fachliche Beratung und individuellen Lösungen.

MAIBACH

Wir suchen Sie als engagierten, praxiserfahrenen

Technischen Verkaufsberater (m/w) Area Sales Manager (Vertrieb Außendienst) für Rheinland-Pfalz, Hessen und Saarland

der mit Fachkenntnis und einem ausgeglichenen Wesen unsere anspruchsvollen Kunden aus den Bereichen Straßenbau, Straßenunterhalt (Straßenmeistereien, Autobahnmeistereien, Kommunen) sowie entsprechende Planungsbüros kompetent betreut. Wir werden ausschließlich Bewerber, die über entsprechende Erfahrungen mit den Produkten oder Abnehmerkreisen verfügen berücksichtigen. Andere Bewerbungen werden nicht beantwortet.

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Betreuung der Bestandskunden
- Neukundenakquise und dadurch Entwicklung von Langzeitbeziehungen mit Kunden
- Präsentation und Verkauf von Verkehrssicherheitsprodukten aus dem Portfolio unserer Firma sowie Umsetzung von definierten Verkaufsstrategien und Verkaufsaktionen
- Beratung/Präsentation und Verkauf von Amphibienschutzeinrichtungen bei Ämtern, Behörden und Naturschutzbünde
- Durch Markt- und Wettbewerbsbeobachtung Sicherstellung einer optimalen Kundenunterstützung und Ausbau des Marktanteils
- Berichterstattung über Verkaufsaktivitäten an die Vertriebsleitung
- Selbständige Tourenplanungen sowie Bauleitung, Bauüberwachung und Aufmaß der Baustellen

Ihr Profil

- Fachkenntnis im Bereich Straßenbau, Straßenunterhalt (SMs, AMs, Kommunen) sowie Planungsbüros und Bauunternehmen aus unserem Produktbereich
- abgeschlossene Ausbildung
- Berufserfahrung im Verkauf
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- ausgeglichenes Wesen
- Bereitschaft alle 3 Bundesländer i.d.R. von Montag-Donnerstag zu bereisen (Freitag ist Bürotag)

Wir bieten:

- ein seit über 70 Jahre auf dem Markt befindliches Unternehmen
- ein sehr gutes Betriebsklima
- ein gutes Gehalt, zusätzlich Umsatzprovision
- ein Mittelklasseauto, auch zur Privatnutzung sowie
- qualifizierte Einarbeitung

Wir freuen uns über die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen, **vorzugsweise per E-Mail** an:

>>> maibach@maibach.de, zuständig: Frau Sabrina Maibach oder Herr T. Maibach-Akardere



MAIBACH VuL GmbH · Bannholzstraße 4 · D-73037 Göppingen Voralb
Telefon 0 71 61 99 76 0 · Fax 0 71 61 99 76 44 · E-Mail maibach@maibach.de · www.maibach.com

MAIBACH